Offre d'emploi : Conseiller·ère – Formateur·rice en entrepreneuriat (H/F)

Qui sommes-nous ?
Acteur majeur de l'accompagnement entrepreneurial, **BGE Hauts-de-France** soutient chaque année plusieurs milliers de porteurs de projet et de dirigeants dans la création, la reprise et le développement de leur entreprise.

Notre mission : **révéler les talents d'entrepreneurs et sécuriser leurs projets** grâce à un accompagnement individualisé, des formations opérationnelles et un ancrage territorial fort.

Dans ce cadre, nous recrutons un(e) **Conseiller·ère – Formateur·rice** pour accompagner les entrepreneurs et contribuer activement au développement de notre offre de formation.

Votre mission

Au cœur de la relation avec les entrepreneurs, vous intervenez à la fois **comme conseiller, formateur et développeur d'activité**.

Votre rôle consiste à **identifier les besoins des entrepreneurs pour leur proposer les formations et accompagnements les plus adaptés**, tout en assurant l'animation pédagogique de certaines actions de formation.

Vos principales responsabilités

1. Diagnostic et conseil auprès des entrepreneurs

- Animer des réunions collectives sur la création d'entreprise.
- Accueillir les porteurs de projet et dirigeants dans leur réflexion entrepreneuriale.
- Réaliser un **diagnostic précis de leurs besoins** (compétences, stratégie, développement commercial, gestion…).
- Identifier les leviers de montée en compétences nécessaires à la réussite de leur projet.
- Construire avec eux un **parcours d'accompagnement et de formation adapté**.
- **Les accompagner dans la construction de leur projet** : diagnostic du porteur, du projet, étude de marché, définition de la stratégie commerciale, élaboration du prévisionnel économique, ingénierie financière et mise en relation avec les financeurs, conseils juridiques, fiscaux et sociaux.

2. Commercialisation des formations BGE

- Présenter et valoriser l'offre de formation BGE auprès des entrepreneurs.
- **Transformer les besoins identifiés en inscriptions aux formations** pertinentes.
- Assurer un suivi des prospects et des participants pour sécuriser leur parcours.
- Contribuer au développement de l'activité formation sur votre territoire.

3. Animation de formations entrepreneuriales

- Animer des modules de formation (création d'entreprise, gestion, modèle économique, stratégie commerciale, etc.).
- Favoriser des méthodes pédagogiques actives et adaptées aux adultes entrepreneurs.
- Accompagner les participants dans l'appropriation concrète des outils et méthodes.

4. Suivi des parcours et évaluation

- Suivre les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leurs projets.
- Consolider les données de ces accompagnements et réaliser le suivi administratif pour les financeurs des actions

5. Contribution à la dynamique BGE

- Participer à la promotion de BGE sur le territoire (mise en relation avec les partenaires, événements).
- Contribuer à l'évolution de l'offre de formation en fonction des besoins des entrepreneurs.

Profil recherché

Formation / expérience

- Formation supérieure (bac +3 à bac +5) en entrepreneuriat, gestion, développement territorial, formation ou équivalent.
- Expérience dans **l'accompagnement entrepreneurial, la formation ou le conseil aux entreprises** appréciée.

Compétences clés

- Capacité à **diagnostiquer les besoins d'un entrepreneur** et proposer des solutions adaptées.
- Aisance commerciale et capacité à **valoriser et vendre une offre de formation**.
- Bonne connaissance de l'environnement entrepreneurial des TPE/PME.
- Qualités d'écoute, de pédagogie et de conviction.
- Rigueur administrative
- Compétences pédagogiques et goût pour l'animation de groupes.
- Compétences techniques : montage de projet, gestion, marketing, connaissances juridiques, fiscales et sociales.

Qualités personnelles

- Sens du contact et de la relation d'accompagnement
- Dynamisme et esprit d'initiative.
- Capacité à travailler en équipe et en réseau.
- Forte sensibilité à l'entrepreneuriat et à l'utilité sociale.
- Capacité d'apprentissage

Pourquoi rejoindre BGE Hauts-de-France ?

- Contribuer à **faire émerger et réussir les entrepreneurs du territoire**.
- Intégrer une structure reconnue pour la qualité de son accompagnement.
- Travailler dans un environnement collaboratif et engagé.
- Participer au développement de l'économie locale

Conditions du poste :

- CDD à partir de novembre 2026 (7 mois)
- Lieu de travail : Sin-le-Noble
- Qualification : technicien qualifié
- Temps plein (39h/ semaine avec 23 jours RTT / an) et 30 jours de congés /an
- Rémunération mensuelle brute débutant : 2263 €, confirmé : 2463 €
- Chèques-déjeuner (valeur nominale : 10,83€, prise en charge 60 %),
- Mutuelle (prise en charge 80 %),
- Accords entreprises (intéressement, PERECO, PEE, télétravail),
- Œuvres sociales du CSE (chèques vacances, chèques cadeaux de fin d'année…)