

# RÉVÉLATION

Chef d'entreprise, révélez le potentiel de votre entreprise grâce à notre gamme de formations - actions.

## FONCTION COMMERCIALE : CRÉER LES CONDITIONS DU SUCCÈS



À l'issue de cette formation vous aurez appris à :

- Dépasser vos freins pour vendre
- Trouver du sens à l'acte de vente
- Convaincre en parlant de vos produits / services

# AU PROGRAMME

Mix formation  
individuelle / collective



ACCOMPAGNEMENT  
INDIVIDUEL AVEC UN  
CONSEILLER-FORMATEUR



SESSIONS DE COLLABORATION  
AVEC DES ENTREPRENEURS

1

## UNE ÉQUIPE

### Rejoignez

un groupe réduit  
d'entrepreneurs pour  
réfléchir, se challenger,  
et trouver des solutions  
ensemble.

2

## UNE ANALYSE

### Identifiez

vos facteurs clés de  
réussite, freins éventuels et  
compétences nécessaires  
à développer pour mettre  
en œuvre toutes les  
dimensions de la fonction  
commerciale.

3

## UNE MISE EN PRATIQUE

### Repensez

vos offres, vos cibles  
et testez les différentes  
conditions de la mise  
en place de la fonction  
commerciale.

4

## UN PLAN D' ACTIONS

### Structurez

vos objectifs et une feuille  
de route permettant  
de concrétiser la valeur  
ajoutée de la fonction  
commerciale en réponse à  
vos besoins.

5

## LA RÉUSSITE

### Evaluez

avec l'aide d'un expert  
l'impact de vos actions  
pour construire l'avenir et  
clarifier votre vision.



**PROGRAMME DE 28H SUR  
12 À 15 SEMAINES**

**1 400 €**

**Prise en charge par l'AGEFICE  
pour ses ressortissants\***



- **Petit groupe d'entrepreneurs**  
pour échanger et réfléchir ensemble
- **Programme associant temps collectifs et individuels, présentiel et distanciel pour un parcours d'apprentissage complet**
- **Des ressources accessibles en ligne 24h/24, 7j/7**
- **Une pédagogie appliquée à votre projet à chaque étape**

**J'en parle à mon conseiller BGE !**

Votre conseiller vous informe sur les possibilités de prise en charge qui correspondent à votre situation.

\* sous réserve de validation par l'AGEFICE